

**Коммерческое предложение по покупке  
франшизы от**

**МАГАЗИНА ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ**

 *Водный маркет*



*5 лет с Вами*

*Более 1000 постоянных клиентов*

**адрес:** с. Немчиновка, ул. Связистов, д. 2,  
мкр. Новая Трехгорка, ул. Кутузовская, 72в

**e-mail:** franchise@водный-маркет.рф

**сайт:** водный-маркет.рф

## О магазине

# Водный маркет

Водный маркет специализируется на производстве и продаже питьевой воды, и предлагает приобрести её по очень привлекательным ценам.

По сути, функционирует мини завод по очистке воды, где клиент может НАБЛЮДАТЬ ЗА ПРОЦЕССОМ ВОДОПОДГОТОВКИ СОБСТВЕННЫМИ ГЛАЗАМИ, что позволит ему лично убедиться в высоком качестве производимого продукта.

### Преимущества

- ✓ Используются профессиональное СЕРТИФИЦИРОВАННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, в основе которого лежит технология, являющаяся приоритетной в большинстве развитых стран мира: Австралия, США, Германия и т.д.
- ✓ Очистка с помощью обратного осмоса делает воду БЕЗОПАСНОЙ, поскольку фильтрация происходит на молекулярном уровне.
- ✓ Удаляются соли жесткости, неопределяемые анализом соединения и коллоиды, а также все примеси, включая тяжелые металлы.
- ✓ Уровень очистки 10-20 ангстрем, что в 1000 раз выше, чем при использовании активированного угля с обезжелезиванием (тонкая очистка - 5 микрон).
- ✓ Вкусовые качества воды - она "легкая" и похожа на родниковую.
- ✓ После нашей воды НЕ ОСТАЕТСЯ НАКИПИ в чайнике, кофемашине и пр.
- ✓ Не используем полупрофессиональное коттеджное оборудование.
- ✓ Бережное отношение к природе (приходя со своей тарой, клиент заботится об экологии, ведь, как известно пластик разлагается не менее 500 лет. А если использовать его многократно, то даже один человек внесет ощутимый вклад в экологию всей планеты).
- ✓ Доступные цены. Наша вода «очищена» от накруток. В стоимость товара не включены транспортные расходы, услуги дистрибьюторов, менеджеров и т.д. Клиент платит только за воду непосредственно производителю!
- ✓ Быстрая доставка воды на дом и в офис в день обращения или на следующий. Клиенту не нужно целый день ждать курьера и подстраиваться под график компаний, специализирующихся на бутелировке.

# Бизнес по франшизе

## Водный маркет



### Растущий рынок

Все больше людей приходят к выводу, что пить водопроводную воду не безопасно и решают, что лучше её покупать, нежели подвергать риску здоровье близких и свое собственное



### Постоянные клиенты

95% людей, купивших воду в Водном маркете, становятся нашими постоянными клиентами, потому что им нравится соотношение цена/качество!



### Не нужно покупать скоропортящийся товар

Товар, хранящийся на складе, не портится и его не нужно потом списывать себе в убыток и терять деньги



### Нет реалти

Мы не берем ежемесячную денежную компенсацию за пользование франшизой

## Финансовые вложения на открытие магазина

№п/п	Назначение платежа	Сумма
1.	Аренда помещения за 2 месяца (первый и последний месяцы)	80 000 руб.
2.	Закупка, установка и настройка оборудования по водоподготовке	750 000 руб.
3.	Годовое сервисное обслуживание	40 000 руб.
4.	Косметический ремонт помещения	150 000 руб.
5.	Вывески и другие рекламные конструкции	80 000 руб.
6.	Рекламная печатная продукция	5 000 руб.
7.	Закупка товара	70 000 руб.
8.	Установка кассового аппарата	30 000 руб.
9.	Прочая закупка (концелярия, стойки, тележки, униформа и пр.)	30 000 руб.
10.	Реклама в сети интернет	20 000 руб.
	<b>ИТОГО</b>	<b>1 255 000 руб. *</b>

\* Все суммы носят приблизительный характер и могут отличаться в сторону уменьшения или увеличения на 10%-15%.

# Бизнес-модель

Мы создали уникальный бизнес, который не требует гигантских первоначальных вложений, запускается за 5- 7 недель и при этом ежемесячные расходы сведены к минимуму.

Менее  
1 500 000  
руб.

## ИНВЕСТИЦИИ

*Ниже в 2-5 раза*

Наша бизнес-модель не требует приобретения/долгострочной аренды помещения и вложений в дорогостоящий ремонт, в разовую закупку большого объема товара, поэтому для запуска бизнеса по франшизе «Водный маркет» всегда необходимо в 2-5 раз меньше средств, чем при запуске бизнеса по франшизе супермаркета, кафе, медицинского кабинета и многих других.

≈ 5- 7  
недель

## ЗАПУСК

*Быстрее в 6-8 раз*

Наша бизнес-модель не требует проведения длительного ремонта помещения и лицензирования деятельности. Поэтому бизнес по франшизе «Водный маркет» можно запустить в 6-8 раз быстрее, чем бизнес по франшизе супермаркета, кафе, медицинского кабинета и многих других - всего за 5-7 недель!

Менее  
100 000  
руб.

## ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ РАСХОДЫ

*Ниже в 4-10 раз*

Не нужно содержать большой штат сотрудников для обслуживания магазина, не нужно регулярно закупать товар в том числе скоропортящийся, не нужны холодильники, соответственно сокращаются коммунальные расходы.

## Паушальный взнос по пакету «Базовый»

### Суть:

Даем четкие инструкции по открытию магазина, а Вы самостоятельно совершаете все мероприятия, в случае необходимости всегда готовы проконсультировать и помочь.

### Что предоставляем:



право на использование товарного знака



конфиденциальные знания и опыт по технологии и процессу производства продукции



описание всех бизнес процессов



руководство по запуску  
руководство по работе с фирменным стилем



пуско-наладочные работы по оборудованию



личный куратор, с которым можно посоветоваться по всем вопросам,

возникшим в процессе открытия магазина



бесплатное размещение информации на официальном сайте водный-маркет.рф

**-50%**

Скидка на паушальный взнос при открытии второго и последующих магазинов

**Стоимость:** 320 000 руб.+ оплата текущих расходов на открытие магазина (1 200 000 – 1 500 000 руб. (без учета траты на капитальный ремонт в помещении)).

## Паушальный взнос по пакету «ЛЮКС»

### Суть:

Запускаем магазин за Вас и предоставляем весь пакет услуг по пакету "Базовый". То есть бегаем, договариваемся, закупаем, заключаем договора за Вас, а Вы оплачиваете все по чекам.

### Дополнительно входит в пакет услуг:

- надзор за ремонтом в помещении
- надзор за установкой рекламных конструкций
- заказ рекламной печатной продукции
- обучение сотрудников магазина

Вам остается только торжественно перерезать ленточку в новом магазине и начать зарабатывать.



**Стоимость:** 550 000 руб.+ оплата текущих расходов на открытие магазина (1 200 000 – 1 500 000 руб. (без учета траты на ремонт в помещении)).

*Здесь заканчивается коммерческое предложение и начинается  
выгодное сотрудничество!*

Моб.: +79032123929 (Людмила)  
e-mail: franchise@водный-маркет.рф